



Verkaufsingenieur

Pensum 80 - 100%

Über uns

Aerne Engineering AG ist der führende Entwickler und Hersteller von technologischen Produkten sowie kundenspezifischen Anlagen und Maschinen. Durch unsere innovativen Automatisierungslösungen produzieren unsere Kunden effizienter und wertschöpfungsoptimiert. Industriekunden aus der Schweiz, Österreich und Deutschland zählen auf unsere langjährige Kompetenz und Erfahrung in der Produkteentwicklung im Sondermaschinen- und Anlagenbau.

Das sind deine Aufgaben

- Akquisition von Neukunden im Bereich Automationsanlagen und Sondermaschinenbau
- Kundenberatung und Konzepterstellung
- Erstellung von Angeboten inkl. Preiskalkulation
- Angebotsverhandlung mit dem Kunden
- Absprache mit internen Schnittstellen
- Besuch von Messen und Kundenevents
- Teilnahme an Team Meetings und Auftrag Reviews

Was wir dir bieten

Wir bieten dir ein eigenes Fahrzeug, die Möglichkeit im Homeoffice zu arbeiten, flexible Jahresarbeitszeiten und ein breites Kundenspektrum aus unterschiedlichen Branchen. Wir sind ein Ausbildungsbetrieb und fördern das learning on the job, entwickeln deine Fähigkeiten und profitieren von gegenseitigem Know-how Transfer.

Was du mitbringen solltest

- Grundausbildung in einem technischen Beruf
- Weiterbildung HF oder FH
- Berufserfahrung im Verkauf von Anlagen im Bereich Maschinenbau/Automationsanlagen
- Projektmanagement Erfahrung
- Reisebereitschaft (Kundentermin vorwiegend in der Schweiz)
- Führerschein der Kat. B

Deine Bewerbung

Bewerbe dich jetzt online auf unserer Job Seite:

www.aerne-ag.ch/jobs

Hier findest du auch weitere spannende Informationen zu unserem Unternehmen, weiteren Fringe Benefits und deinen Karrierechancen.



Scannen & Bewerben